



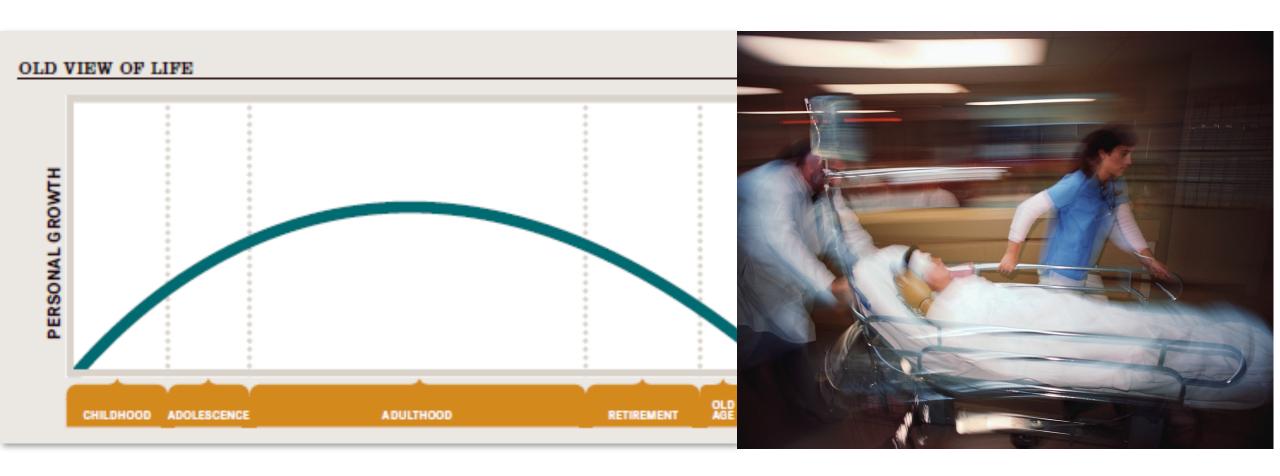


Las dos caras de la moneda de las personas mayores: vulnerabilidad o

Juntos es posible™



### Antigua Visión de la Vida









# Nueva visión de









# Nueva Visión de la Vida







# Cambio de Visión Envejecimiento Activo

Una sociedad inclusiva y participativa de los procesos económicos, sociales culturales y políticos donde todos sus integrantes, no importa la edad o diversidad funcional, puedan vivir de forma productiva con dignidad, independencia, sentido propósito con alternativas de vida en su comunidad.







Back to the drawi ng board

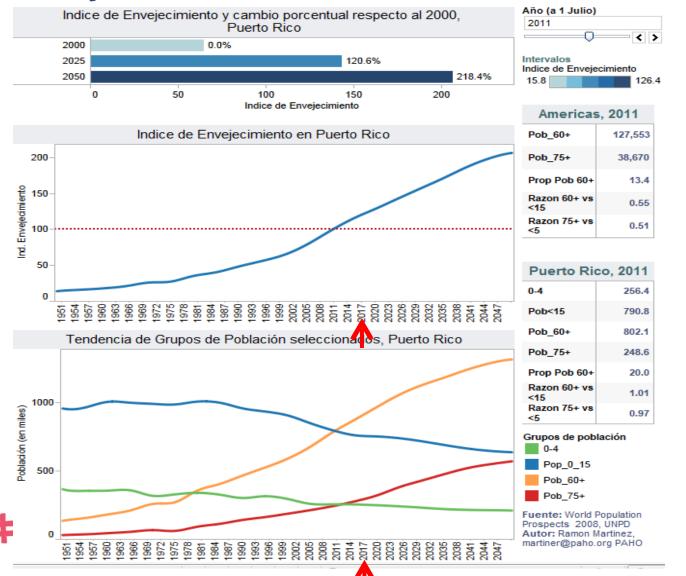


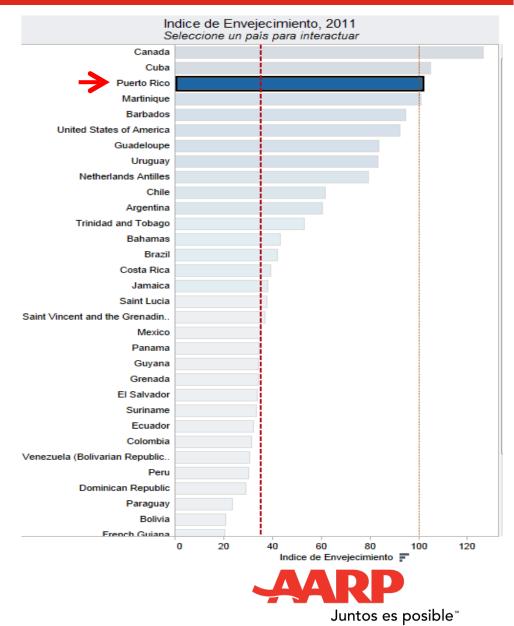


# Desafiar creencias obsoletas para promover la innovación de forma que todos podamos



## Envejecimiento en Puerto Rico







Se nos va la vida en Reimaginarnos a Puerto Rico







# Desafío 1:

Las dos caras de la moneda de las personas mayores: la vulnerabilidad su poter de la companya del companya del companya de la companya d







# PUERTO RICO Y LA NUEVA ECONOMÍA DE LA LONGEVIDAD



Los mayores de 50 contribuyen a la actividad económica del país en una mayor proporción: Siendo 37% de la población, su aportación total a la economía de la longevidad es del 43% del producto interno bruto, el 41% de los empleos con \$14.3 billones en ingresos y 41% de las contribuciones sobre ingresos estatales y locales.

IMPACTO ECONÓMICO DE LA ECONOMÍA DE LA LONGEVIDAD

Producto Interno Bruto	\$25.4 billón	43%
Empleo	371,000	41%
Ingreso sector laboral	\$14.3 billón	41%
Impuestos del estado y local	\$2.3 billón	41%

50+=37%

del total de la población de Puerto Rico

Datos: diciembre de 2016

CONOMÍA









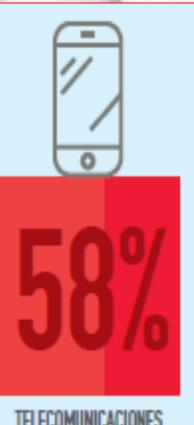


# PUERTO RICO Y LA NUEVA ECONOMÍA DE LA LONGEVIDAD



SERVICIOS MÉDICOS





TELECOMUNICACIONES



ALIMENTOS, ALCOHOL Y TABACO



AUTOS Y OTROS EQUIPOS DE TRANSPORTE (60%)

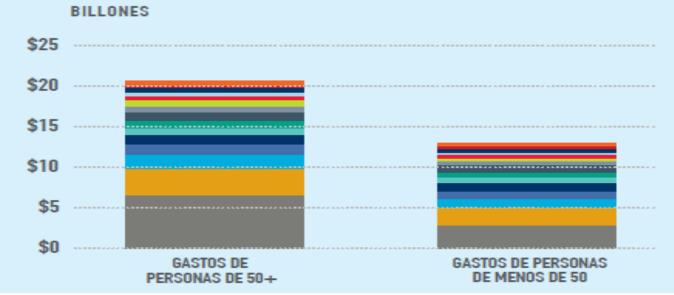




# PUERTO RICO Y LA NUEVA ECONOMÍA DE LA LONGEVIDAD



La economía de la longevidad en el país representa \$20.7 billones de dólares (61%) del gasto total de consumo, dominando 13 de las 14 categorías de consumo analizadas, con Salud (70%) y entretenimiento (62%). Se destaca un incremento en consumo en renglones no tradicionales para esta población: Moda y atención individual (imagen personal), industria de alimentos y recreación.



#### **GASTO EN CONSUMO**

- Educación (47%)
  - Servicios personales y profesionales (53%)
- Combustible (55%)
- Restaurantes y hoteles (55%)
- Telecomunicaciones (58%)
- Alimentos, alcohol y tabaco (58%)
- Diversos bienes no durables (59%)
- Servicios financieros (59%)
- Diversos bienes duraderos (60%)
- Autos y otros equipos de transporte (60%)
- Márgenes comerciales y servicios de transporte personal (60%)
- Otros (61%)\*
  - Entretenimiento (62%)
- Utilidades (62%)
- Servicios médicos (70%)





<sup>\*</sup> Los números entre paréntesis son el% del gasto de personas mayores de 50 años.



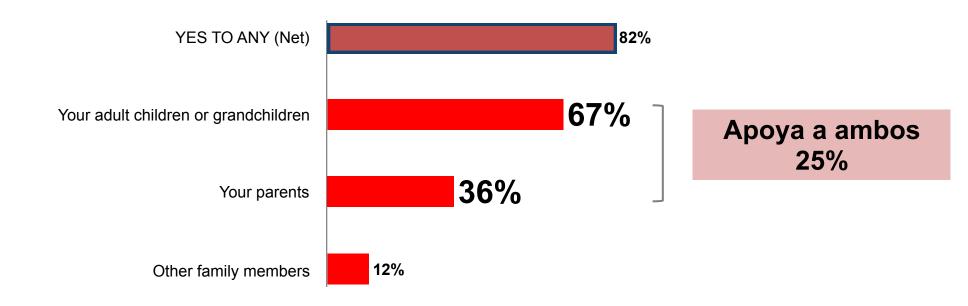
# LOOKING FOR A RETIREMENT LIFELINE IN PUERTO RICO A Survey of Puerto Rico Workers and Retirees Age 35 to 64

AARP Research
March 2017
For more information, contact
Angela Houghton, Sr. Research Advisor
ahoughton@aarp.org





# Una vasta mayoría de los trabajadores apoya económicamente a otros adultos en la familia

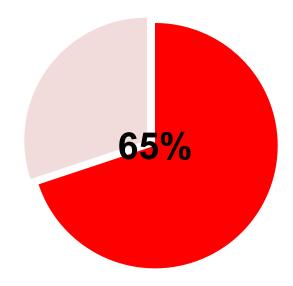




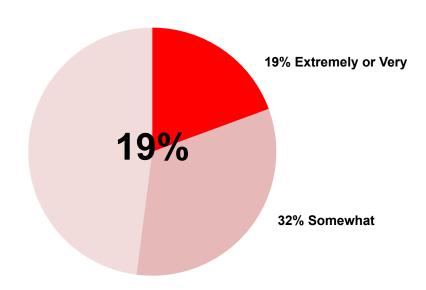


## Esperanza y confianza en el retiro





# Confiados en que podrán retirarse



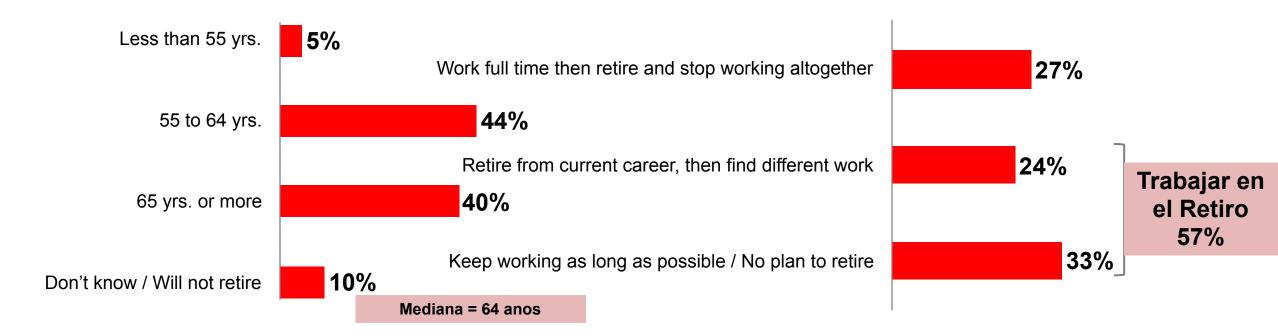




## Expectativa de edad de retiro y plan de retiro

¿Cuál considera usted será su edad de retiro?

¿Cuál es mi plan para el retiro?









De:

Envejecer es sobre perdidas.

Envejecer representa retos.

La gente mayor son una carga.

A:

Envejecer es sobre crecimiento.

Envejecer crea oportunidades.

La gente mayor son un activo social.





### 2107 Strategy

- 1. <u>Puerto Rico Longevity Economy Report</u>: to disrupt the myth of economic dependency of the aging society in very critical moments of economic crisis
  - A. Media: print, radio and TV
  - Government: Executive and Legislative
  - C. Fconomists and Financial Leaders Lunch



Longevity Economy: Bankers, Economists, CPA Assoc, Academy, Chamber of Commerce, Retailers Assoc, Financial Planners, Food Industry Assoc.



















#### 2. <u>Target Professional Sector and Leaders of Opinion Lunches:</u>

- A. Universities: Life Long Learning
- B. PR Bar Association Elder/Aging Law
- C. Disrupt Retirement: Entreprenuership
- D. Architects Association(Universal design/Livable Communities)
- E. CPA Association –(Disrupt Aging and Financial Planning)
- F. Public Relations Association (Disrupt Aging in Communications)



Disrupt Aging and Access to Justice:
Law Schools , Legal
Clinic , Bar Assoc. , and
Court Administration
and Supreme Court
Reps



Sacred Heart
University
Administration and
Staff



Disrupt Aging in the Architecture with the Colegio de Arquitectos





Asistentes y miembros de AARP en el Foro de Candidatos a la Gobernación 2016

### ¡Sobre 1,000 Personas!





#### Ancianos pueden ser clave para mejoramiento económico

















CyberNews

© 09/05/2017 09:42 pm

El presidente de la Comisión de Desarrollo Económico, Planificación, Telecomunicaciones, Alianzas Público Privadas y Energía, enfatizó el martes, que ante la crisis fiscal que atraviesa Puerto Rico, es necesario que los ciudadanos de edad avanzada sean parte fundamental para levantar la economía de la Isla.

Sus expresiones se produjeron durante una vista pública en torno a la Resolución de la Cámara 49, bajo la cual se realiza una pesquisa detallada en torno a los planes presentes y futuros de los recursos sociales y económicos gubernamentales para atender las necesidades de estos ciudadanos.

El legislador señaló en declaraciones escritas que "debido a la disminución en la población de menos







# Desafío 2:

Repensar un nuevo país. Un nuevo Paradigma



Cambio demográfico provoca desafíos con

• Consumo

#### Desarrollo Económico

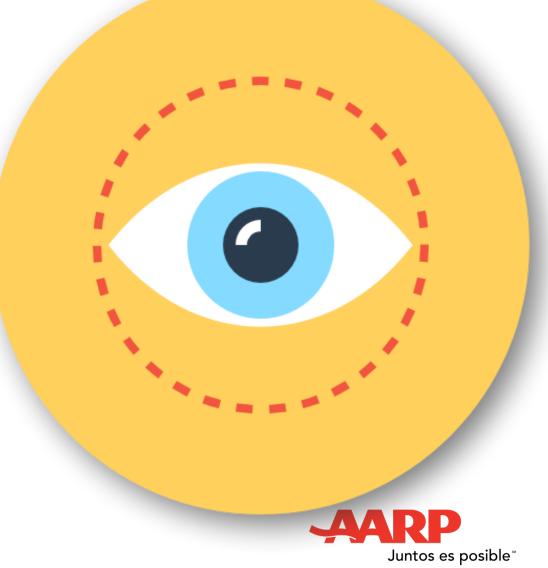
- Fuerza Laboral
- Ecosistema Empresarial
- Prestación de Servicios
- Demanda de Vivienda

#### Seguridad Financiera

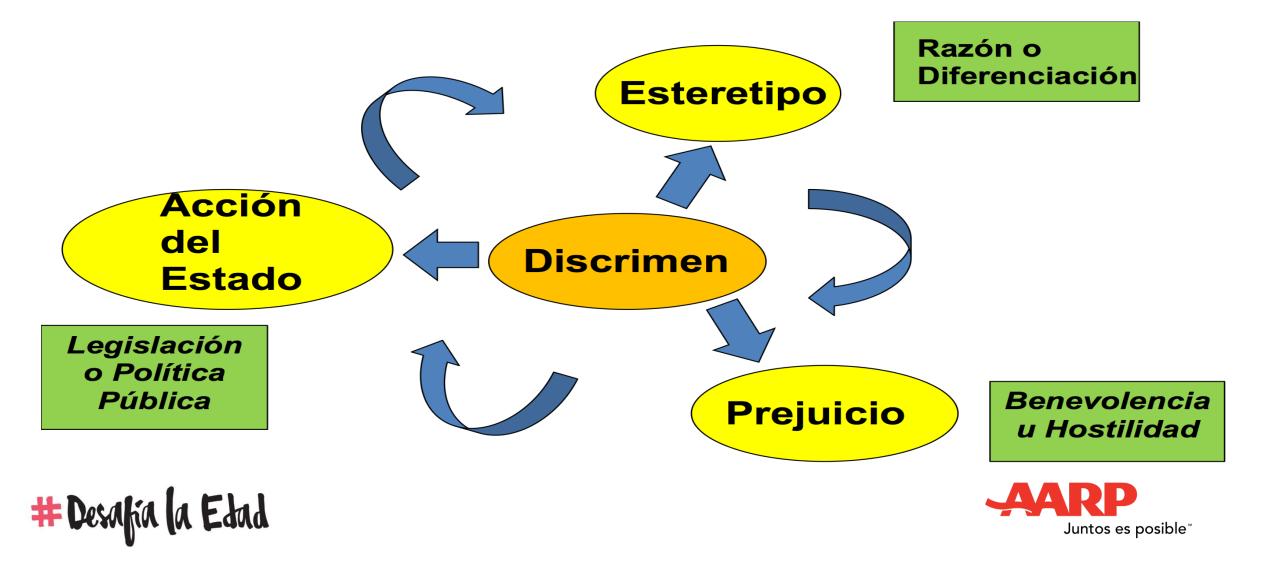
- Acceso a la Salud
- Acceso a la Justicia

Comunicaciones

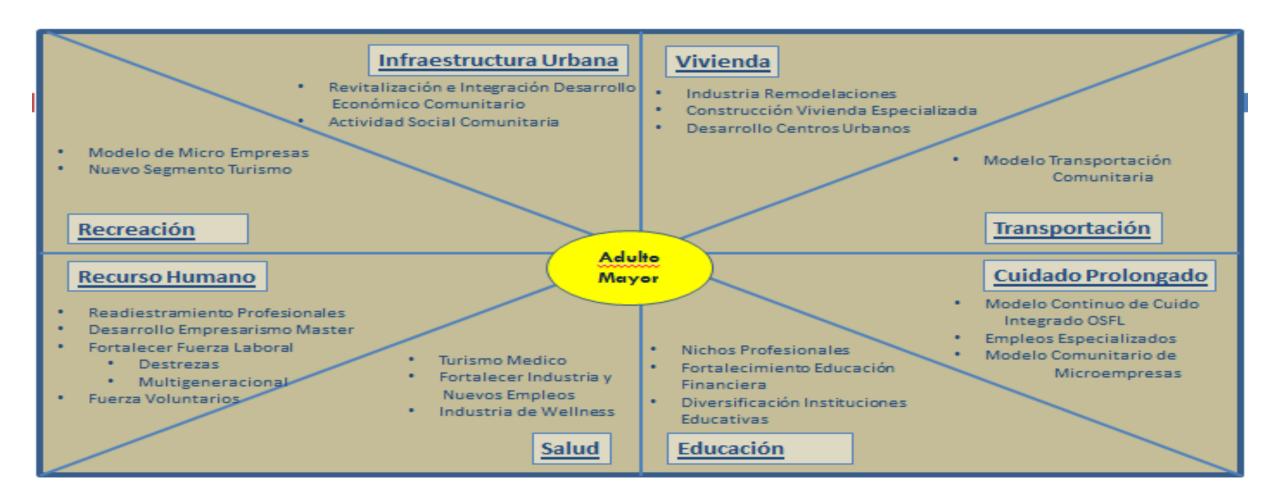




#### Modelo social participativo no paternalista



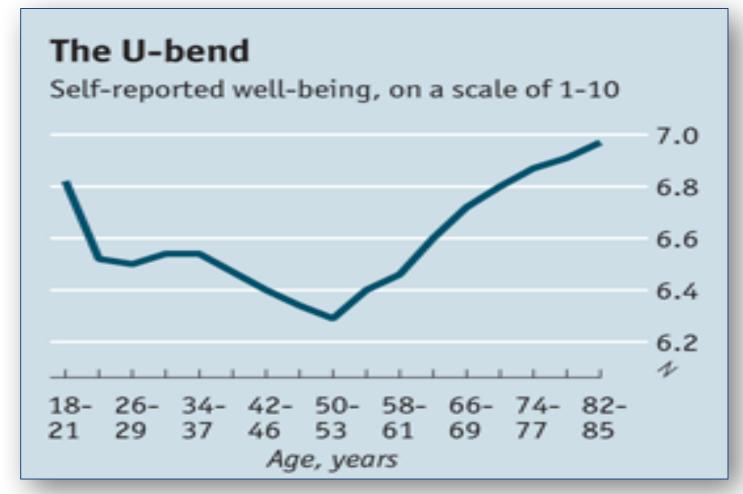
### Oportunidades de Desarrollo Económico







## The U-bend of Happiness



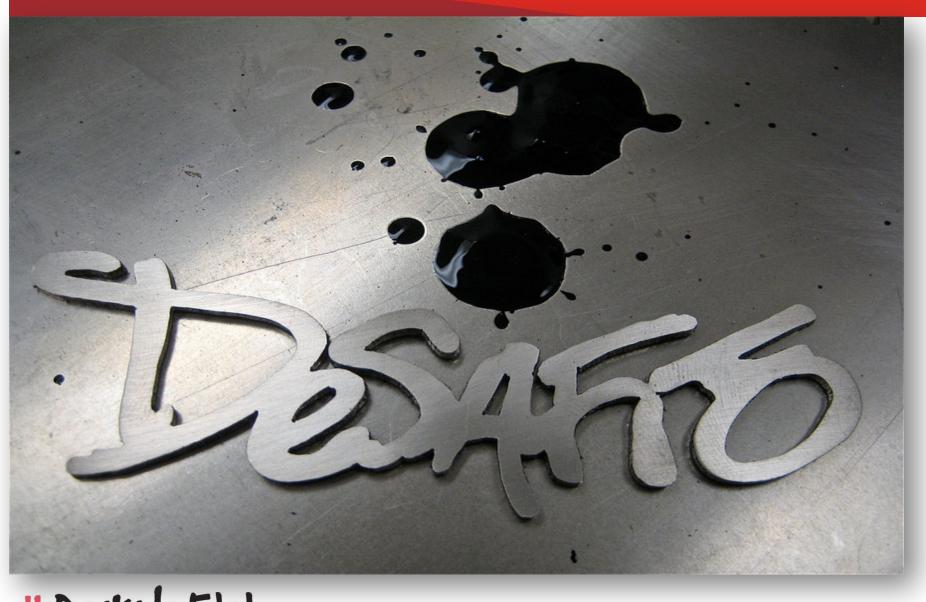












Desafio 3: Disrupt Aging / Desafiar nuestras



#Desafia la Edad

# Cultura de Envejecimiento



- Inactividad
- Enfermedad
- Muerte
- Perdida de Independencia
- Vulnerabilidad
- Soledad
- Pobreza
- Falta de Oportunidades
- No productividad
- Estorbo



Feliz 50! You are over the Hill!. ¿No es ella muy mayor para ser la líder del equipo?

¿Esta seguro se va a poder recordar?

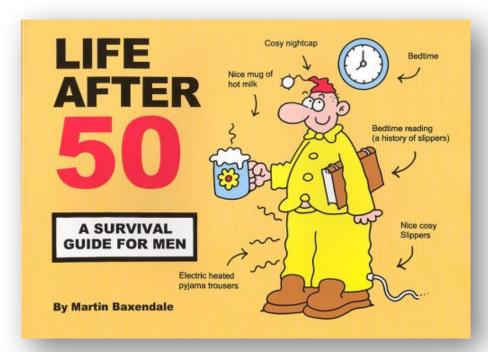
# Cada dia escuchamos lenguaje discriminatorio.

Ya tienes 46, ¿quien se va a casar contigo?

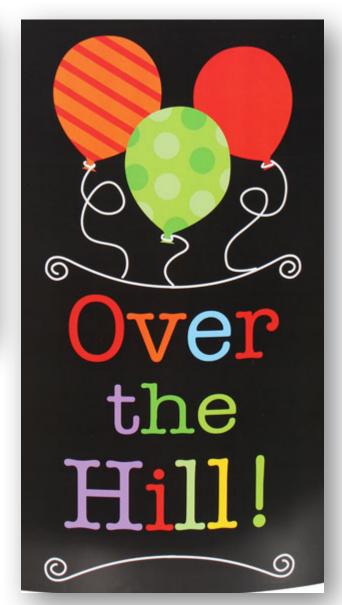
¿Esa ropa no es para tu edad?

Somos una empresa joven, dinámica y tecnológica.

#### Constructos Sociales











### Constructos Sociale





T TOOK 50 years TO LOOK THIS GOOD







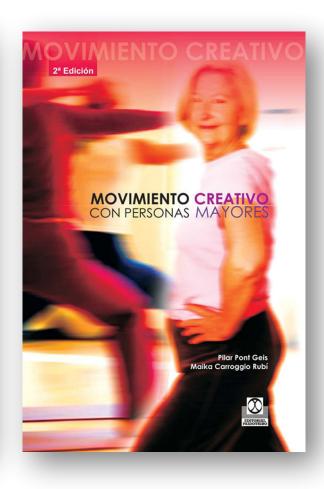


## Dignidad





















Desafío 3: Heterogeneo VS Homogeneo como base para el "Ageism" Juntos es posible™















Florence



#### Tiempo Libre

- Estudia
- Viaja
- Ejercicio

#### Demografi

a

• Rural /

#### Familia

- Criando nietos
- Criando hijos

#### Trabajo

- Parcial/ Completo
- Empresario



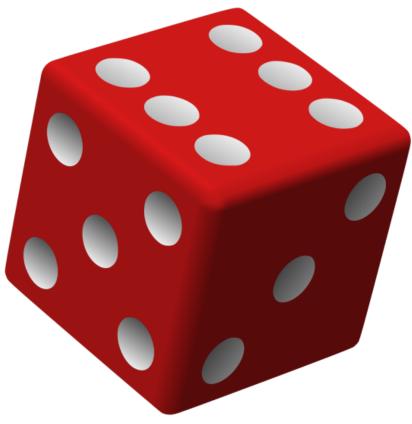












# Desafío 4:

Nos cambiaron el juego







### Generacion de Cambio:

- Revolucion Sexual
- Derechos Civiles
- Feminismo
- Tecnologica
- Comunicaciones
- Boom Economico
- Cirugias Plasticas
- Reinventamos como vivimos despues de los 50







#Desafia la Edad

- "Envejeceremo s pero no nos pondremos viejos"
- "Nadie me quita lo bailao"... Juntos



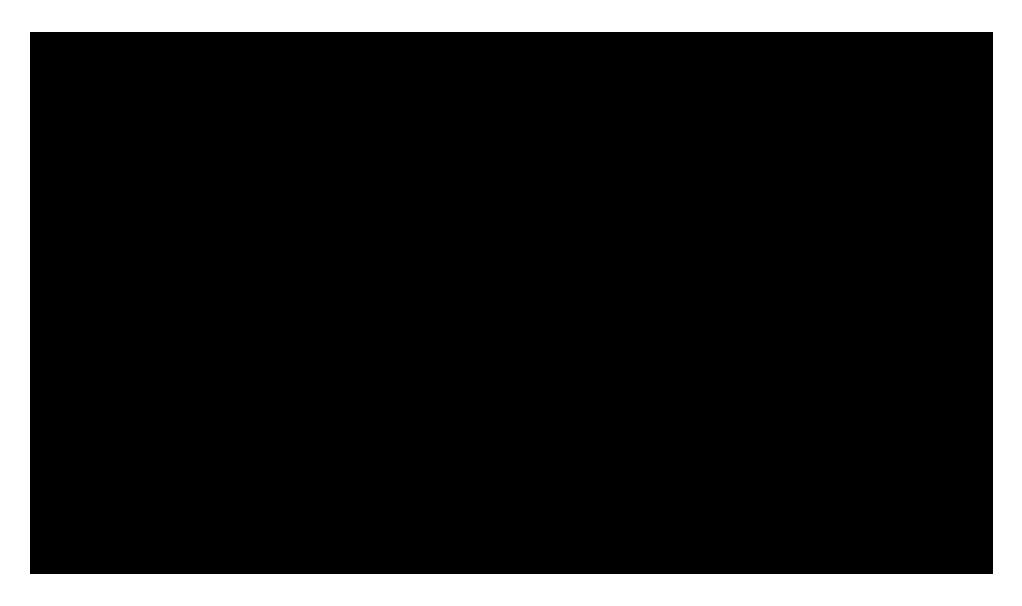
# Un "desafío generacior

El pensar y desarrollar campañas que reconozcan que el mercado ha cambiado y casi NADIE quiere lidiar con esa realidad.





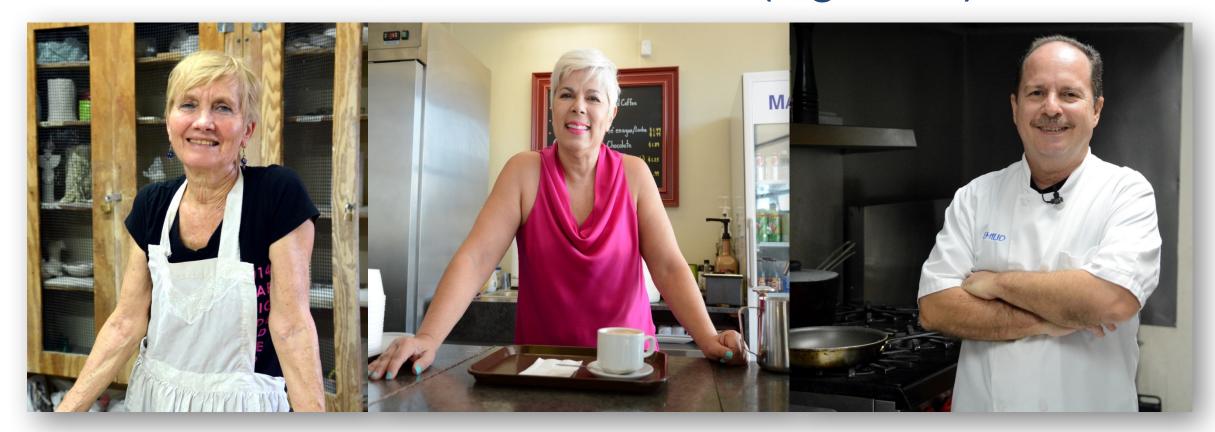






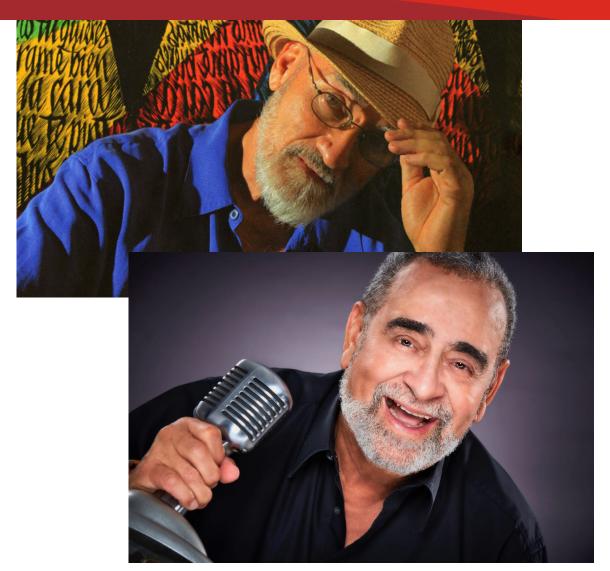


### Desafio 7: Consumidor Sin Edad (Ageless)









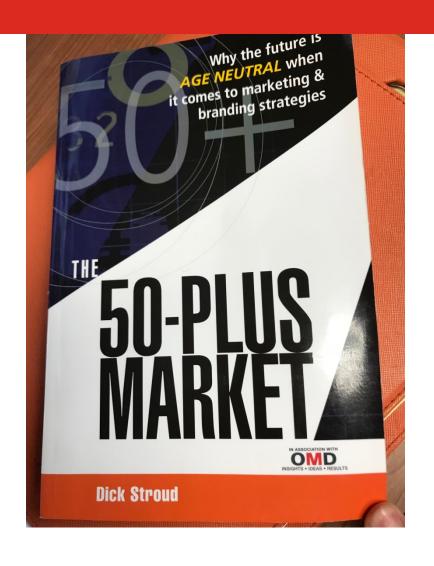






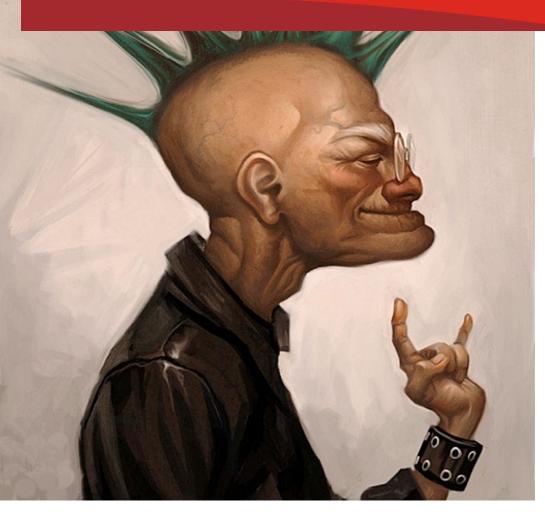
## Age Stigma

 It is not sexy. They just don't want to be known as an 'uncool agency'. It is bad for the image









Como hablarle al 50+

#Desafia la Edad

- Enfasis en vivir y no envejecer. (cirugias y productos anti-aging)
- No encajonar. No categorizar. Jamas etiquetar.
- Es la generacion de las Oportunidades. <u>Definen y</u> <u>buscan como enriquecer sus vidas ellos mismos.</u>
- Es la generacion que quiere crecer, aprender y descubrir. Con una vision positiva del resto de sus vidas. (Chinchorreos, Patitas Calientes, Viajes, estudiar)
- Apertura de pensamiento aprender cosas nuevas y abrazan la vida
- Ven la vida como un continuo de vida









## Desafío 6: Reprogramar nuestra mensaje







**Lenguaje Limitante**  Longevo

Edad Dorada

Edad Avanzada

Envejecer

"Chiquiteo"

Viejit

Tercera Edad

Anciano

Geronte

Septagenario





## Más jóvenes que su edad cronológica...

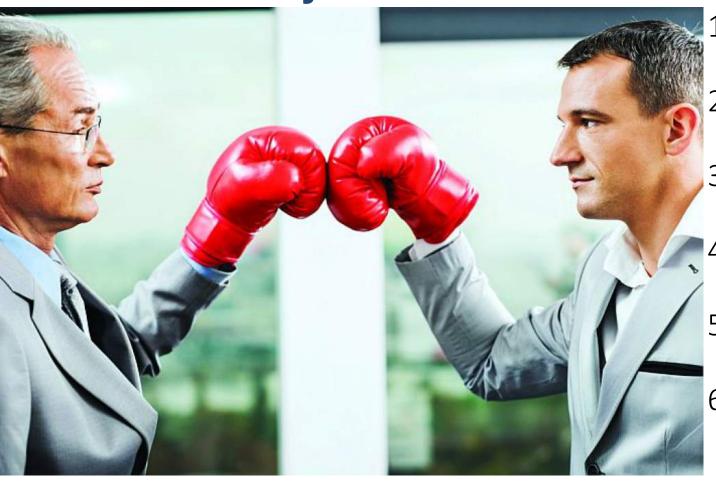
- Este es el lente a través del cual ellos "ven" el envejecimiento en Puerto Rico (Grupo focal).
- La gente en sus 50 no se consideran viejos para nada... "El envejecimiento al día de hoy no es lo mismo que para generaciones previas... los 50 años de hoy no son los mismos 50 años de una generación atrás".
- A la medida en que alcanzan la marca de los 60 años, el envejecimiento se hace más evidente a la vez que se enfrentan asuntos de salud y otros signos de envejecimiento.
- La mayoría define como "viejo" a alguien en sus 70 o hasta 80 años.
- La edad no es determinada por un número sino que por la actitud, el nivel de actividad, optimismo, visión de vida y estado de salud.







### Factores y actitudes a considerar:



- 1. Menos influencia de los pares que los mas jovenes
- 2. Aumento en demanda de los hechos e informacion
- 3. Aumento en la respuesta a estimulos emocionales
- Mas altruista menos egocentrismo
- 5. Aumento en tiempo de tomar decisiones
- Mas atentos a la responsabilidad social corporativa





## Miopía de Mercado:



- Apelar a los mercados adultos enajena a los mas jovenes
- Los mayores no prueban nuevas marcas
- Lo mas importante es tomar el mercado cuando son jovenes
- Campana 18-35 va a tomar los segmentos mayores de todas formas
- Personas mayores estan aquilatadas en sus formas de pensar





#### **Puerto Rico**

Audience Insight

Las personas mayores de 50 años se sienten más jóvenes que su edad cronológica; no se consideran ellos mismos como personas mayores.

Viven vidas muy activas y plenas. Estan contentos con su vida por todo lo que han alcanzado, pueden tener algo más de tiempo para ellos y sienten que aún tienen muchas metas que alcanzar y mucho más aún por vivir.







- NO hay una formula simple de relacionar la edad de una persona con su comportamiento como consumidor.
- Segmentacion por edad crea una falsa confianza por ategorias que puede estar basada en estereotipos e imagenes caricaturescas. La edad puede ser un buen sitio para comenzar la segmentacion pero no para terminar.





